

# „Das Finanzierungsgespräch mit der Bank“

Einblicke - Wie eine Bank „tickt“  
So gelingt der Beratungstermin!

# Wo stehe ich gerade – wie mache ich weiter?

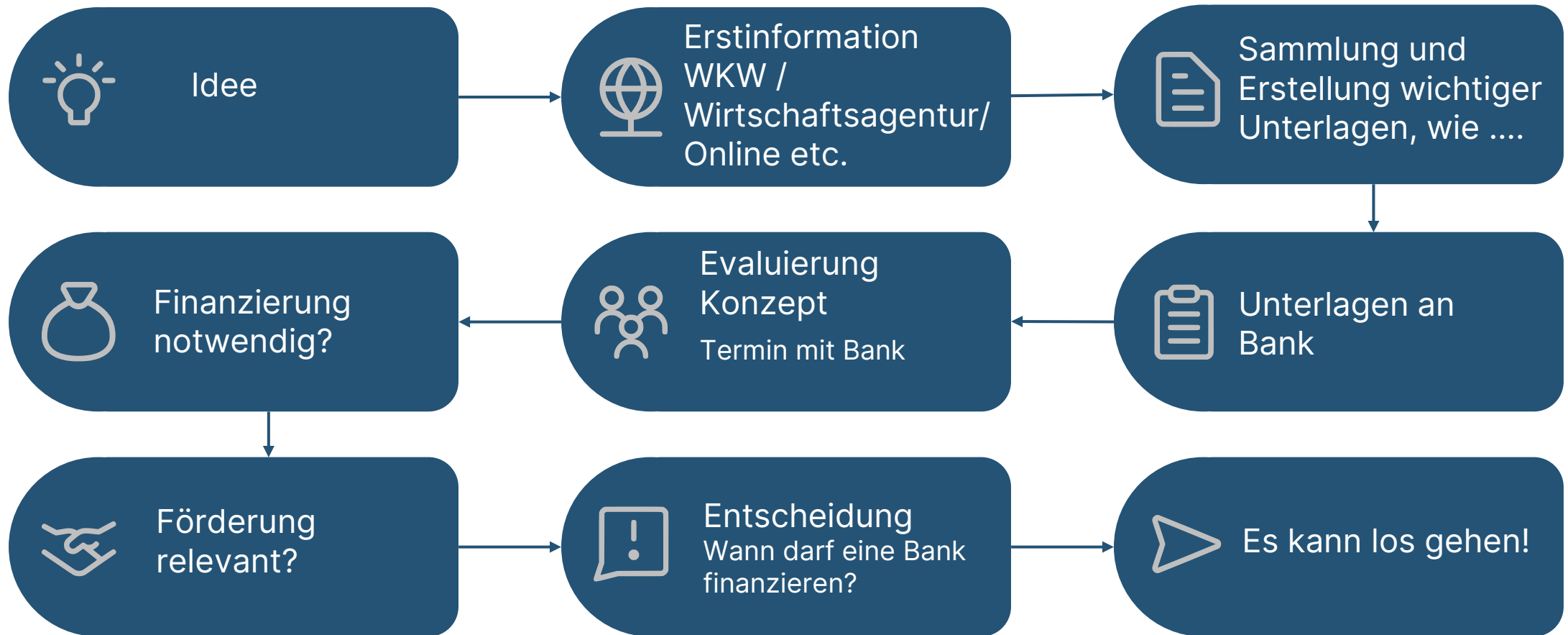
Warum  
gründe ich?

Was  
möchte ich  
machen?

Welche  
Schritte  
muss ich  
setzen?

Wann gehe  
ich zur  
Bank?

# Gründungsprozess aus Sicht einer Bank



# Benötigte Unterlagen

## Wozu ein Businessplan?

- Für sich selbst
- Anhaltspunkt, wohin die Reise gehen, soll
- Roter Faden auf dem Weg in die Selbstständigkeit

## Kapitalbedarfsrechnung

- Investitionsplan
- Was wird finanziert?
- Mittelherkunft & Mittelverwendung?

## Schulische Ausbildung / beruflicher Werdegang

- Erfahrungen
- Bezug zur Branche

## Was soll der Businessplan beinhalten?

- Produkt / Dienstleistung
- Branche, Markt & Wettbewerb
- Marketing & Vertrieb
- Unternehmen, Management & Schlüsselperson

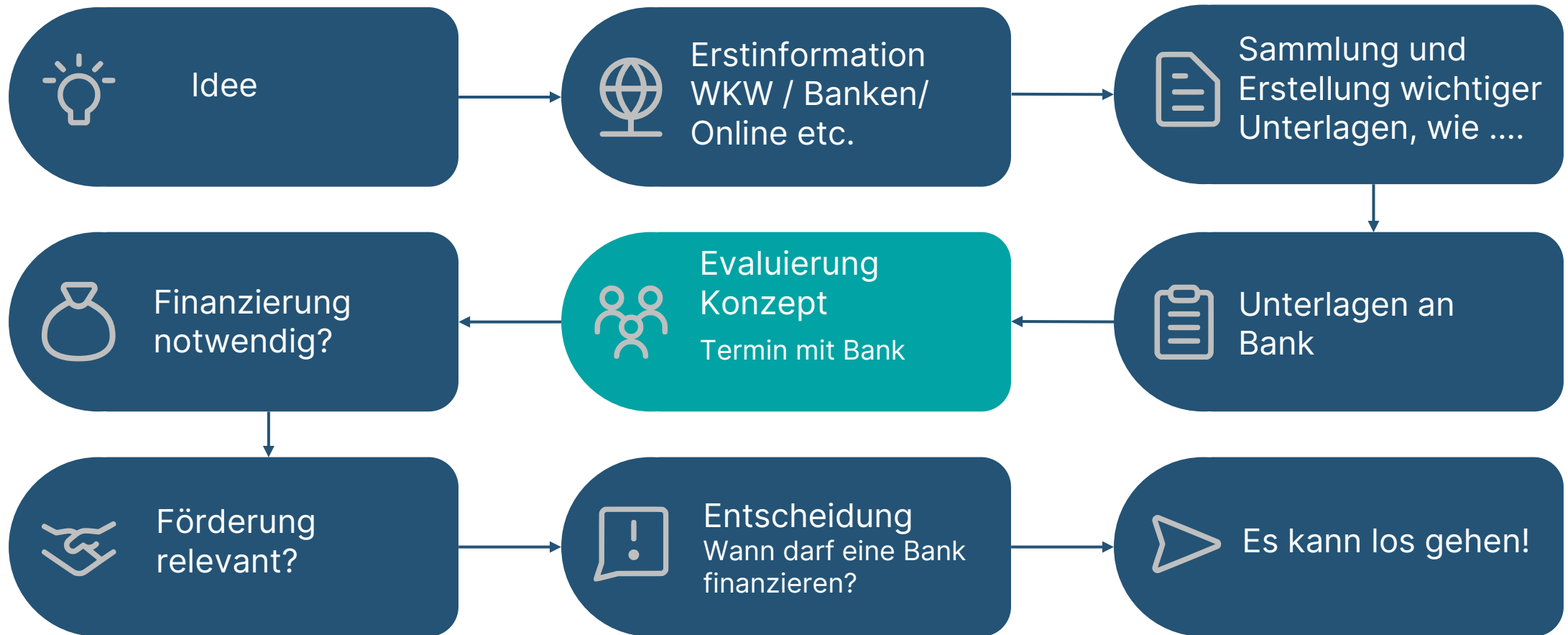
## 3 Jahres Planrechnung (Prognoserechnung)

- Warum 3 Jahre
- Anlaufverluste
- Aussagekraft erster Jahresabschluss

## Projektbezogene Unterlagen

- Mietvertrag
- Übernahme
- Betriebsanlagen-Genehmigung
- Kostenvoranschläge

# Gründungsprozess aus Sicht einer Bank



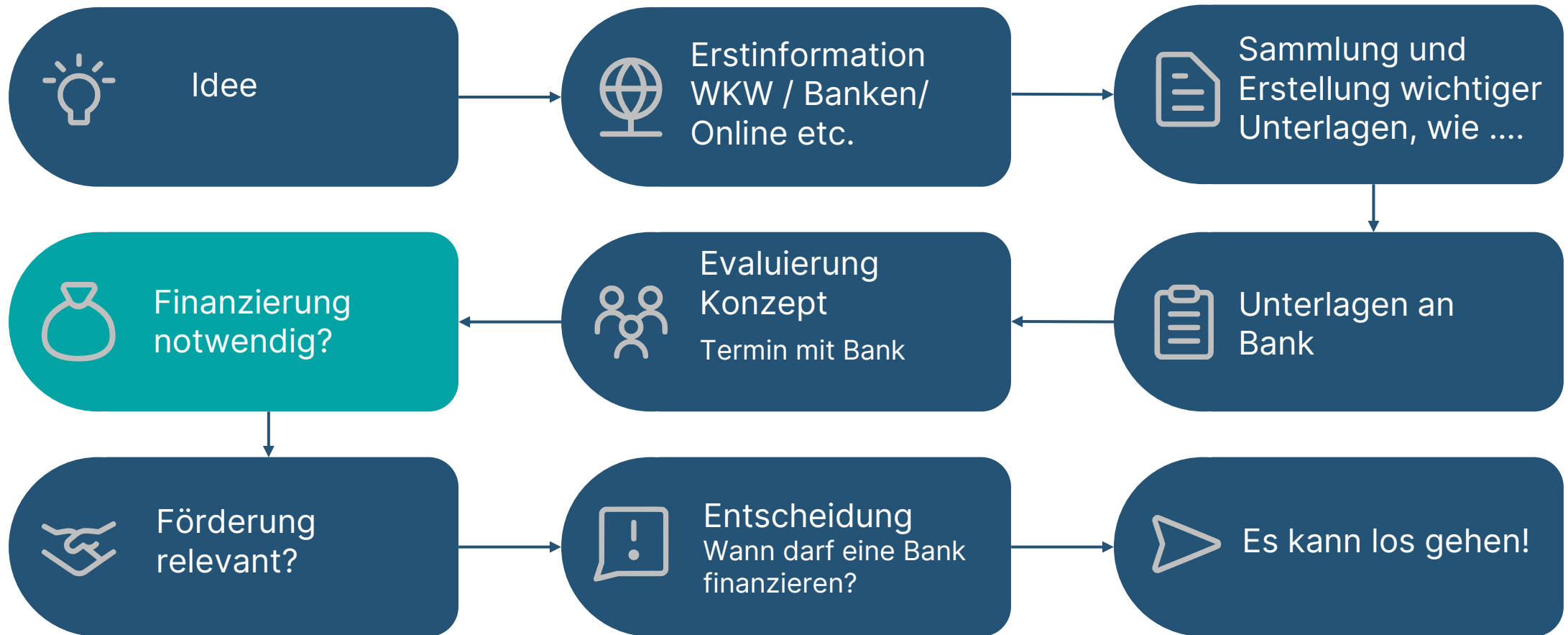
# Evaluierung des Konzepts mit der Bank



- Prüfung der **Kreditfähigkeit** und **Kreditwürdigkeit** des Kreditnehmers
- **Analyse** der übermittelten **Unterlagen** zum Vorhaben
- Prüfung **Markt, Branche**, aktuelles **Umfeld**, rechtliche Voraussetzungen, „Branchenvergleich“
- Erfahrungswerte der Bank
- Evtl. **Nachforderung** von Unterlagen



# Gründungsprozess aus Sicht einer Bank



# Finanzierung notwendig

Gesamtkosten netto
- Eigenmittel
= Fremdfinanzierungsbedarf*

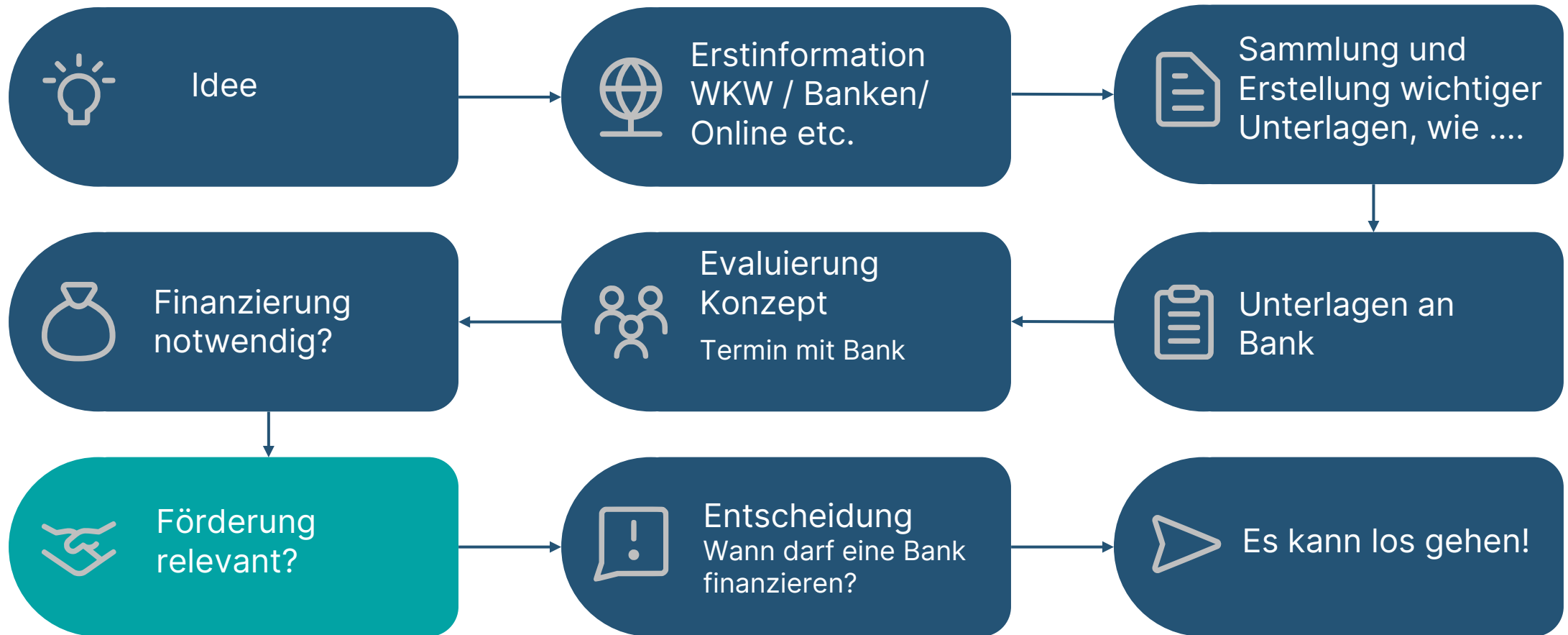
\*davon

- Investitionskredit
- Betriebsmittelkredit
- Leasing
- Steuervorfinanzierung
- Mietkaution
- ...





# Gründungsprozess aus Sicht einer Bank



# Varianten von Förderungen

Zuschüsse



Haftungen



Zins-  
begünstigte  
Kredite



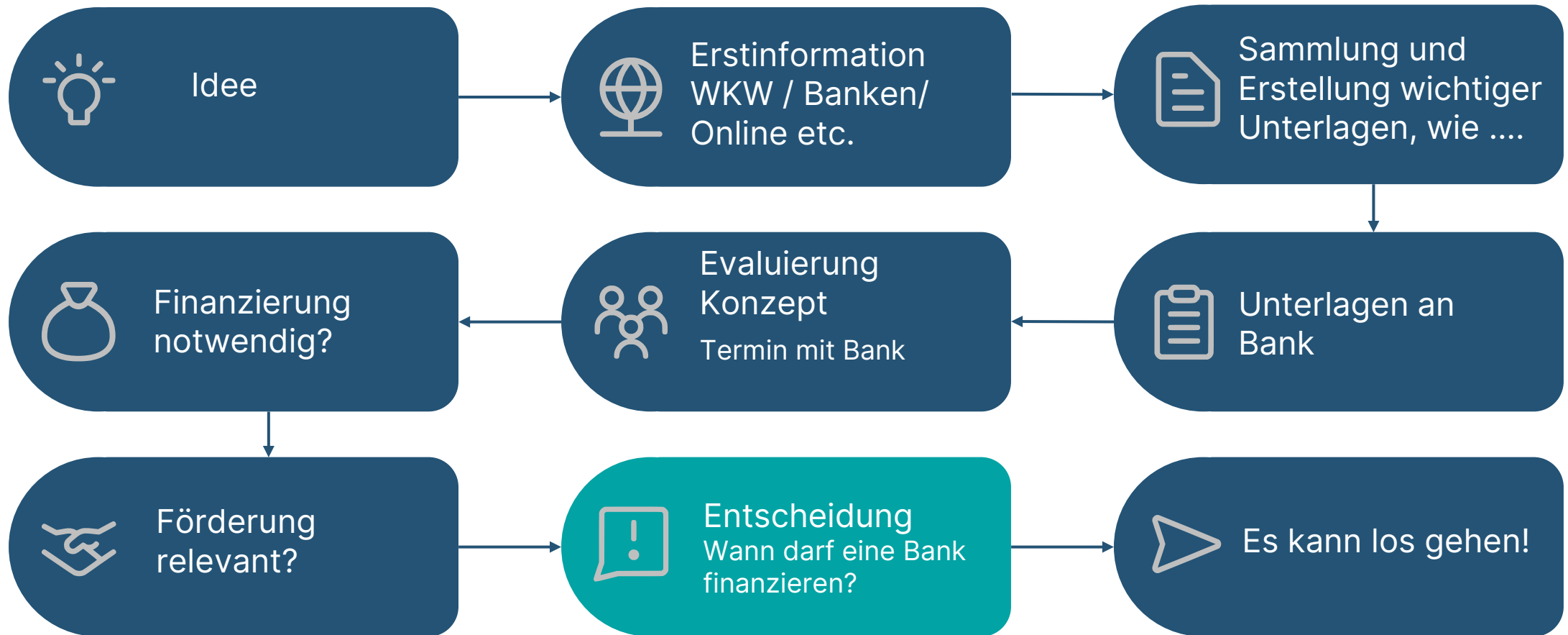
Beteiligungen



Beratungs-  
leistung



# Gründungsprozess aus Sicht einer Bank



# Entscheidung

Projektbeteiligte Personen (Kreditnehmer, Firmenform,...)

Leistbarkeit

Sicherheiten Ansatz

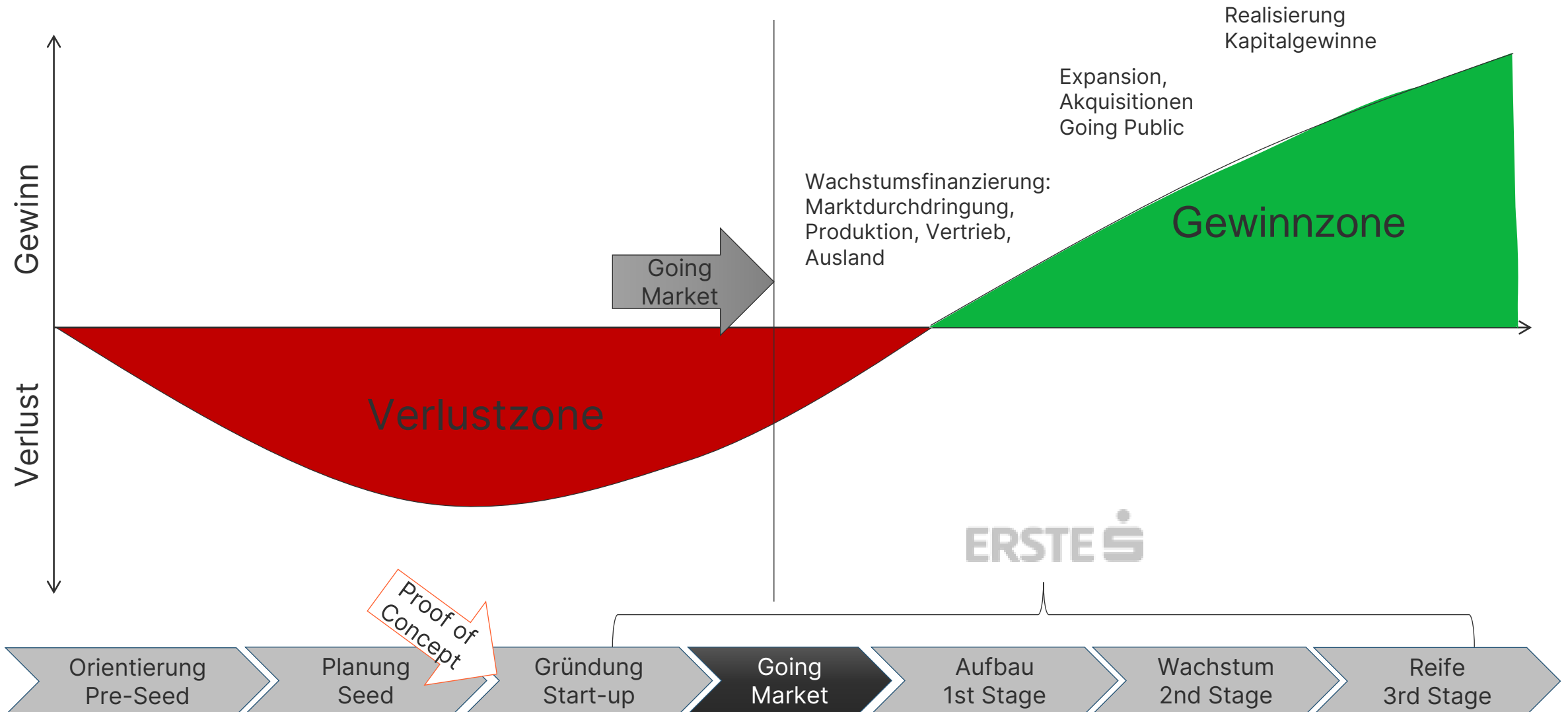
Risikoteilung

Konditionen

Mögliches Exit

Entscheidungsfindung (Zeitraum, Auflagen, Veränderungen...)

# Ab wann können wir finanzieren?



ERSTE  SPARKASSE 

Danke für die Aufmerksamkeit

Mag. Gerda Just-Ebermann

**Gründercenter & Förderservice**