

Protokoll der Arbeitskreissitzung

- AK Wirtschaftsportalverbund (WPV)
- 21.1.2019, 14.00 bis 15.15 Uhr
- Wirtschaftskammer Österreich, Raum B4 1
- Wiedner Hauptstraße 63, A-1045 Wien
- Sitzungsleitung: Rainer Hörbe

Anwesende:

Name	Unternehmen/Organisation
Boser Christian	WKÖ/AUSTRIAPRO
Bumerl Stefan	Cryptas
Hansabut Robert	-
Horcicka Peter	WKO Inhouse
Gruber Siegfried	Cryptas
Hörbe Rainer	Identinetics
Laga Gerhard	WKÖ
Ryba Elise	Skills

Sitzungsverlauf:

1. Resümee 2018

Herr Hörbe fasst zusammen:

- aktiver Use Case Compass „Firmenabfragen für Kleinanwender“: der Betrieb läuft stabil.
- Use Case ASI „Zugang zum Normenentwurfplattform“: technische Vorbereitung abgeschlossen, die Rückmeldung seitens Austrian Standards international bezüglich Federationsvertrag ist noch offen.
- Use Cases „Kassabuch“ (Buchhaltungs-Cloudservice für Kleinbetriebe): mit dem Betreiber „Dresscode“ wurde ein proof-of-concept

durchgeführt. Der Eintritt in die B2B Federation ist im Laufe des Jahres 2019 geplant.

- Use Case „Sticky Box“ (Planungstool für Arbeitsgruppen), soll im Laufe des Jahres 2019 online gehen.
- Use Case „ONIS“ (elektronische Gästemeldung an die Gemeinde): die Suche nach einem Betreiber für eine ONIS Testanwendung in der geplanten Musterregion Klosterneuburg läuft.
- Use Case vemap „E-Beschaffung“: die technische Umsetzung soll im QU 1/2019 erfolgen.
- Rechtlicher Rahmen - keine Änderung, daher war auch keine Änderung im Rulebook nötig.

2. Ausblick 2019

Herr Boser führt in Sachen Förderung aus:

Das Projekt WPV 2019 ist seitens WKÖ geplant und budgetiert, hier ist aber gegeben falls noch eine interne Umstrukturierung (WKÖ 4.0) abzuwarten. Eine Förderung seitens Wirtschaftsministerium (BMDW) wird angestrebt, der dafür nötige Rahmenvertrag ist in Verhandlung.

Herr Hörbe berichtet:

Die Automatisierung des Integrationsprozesses neuer Use Cases Partner wird im QU 1/2019 abgeschlossen.

Herr Boser ergänzt:

2019 ist die Erweiterung der B2B Federation die zentrale Aufgabe - um dies gut auf den Weg zu bringen, wurde externe Unterstützung in Sachen Marketing hinzugezogen (siehe TOP 3).

3. Präsentation „WPV - Potentialanalyse B2B Marketing“

Die von Frau Elise Ryba (The Skills Group) gehaltene Präsentation wird ausführlich diskutiert und ist in gestraffter Form dem Protokoll beigelegt.

4. Allfälliges

Der nächste Sitzungstermin wird gesondert bekannt gegeben.