Umowa Agencyjna

zawarta w dniu \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ r., pomiędzy:

firmą: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, w \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

zwaną dalej „Przedsiębiorcą”

a agentem handlowym: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, w \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

zwanego dalej „Agentem”.

1. **Zakres przedstawicielstwa handlowego**

*[wersja 1]*

1.1 Przedsiębiorca powierza Agentowi wyłączne przedstawicielstwo handlowe w zakresie wszelkich produktów wytwarzanych przez niego obecnie jak i w przyszłości z przeznaczeniem na teren \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (zwany dalej „terenem przedstawicielstwa”).

*[wersja 2]*

1.1 Przedsiębiorca powierza Agentowi wyłączne przedstawicielstwo handlowe w zakresie następujących produktów: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ , wytwarzanych z przeznaczeniem na teren \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (zwany dalej „terenem przedstawicielstwa”).

1.2 Wyłączne przedstawicielstwo obejmuje kontakty handlowe ze wszystkimi obecnymi jak i przyszłymi klientami znajdującymi się na terenie przedstawicielstwa oraz zawierane z nimi umowy. Jeżeli Przedsiębiorca na terenie objętym umową utworzy własne ośrodki produkcyjne lub dystrybucyjne lub powoła spółki zależne, zostaną one przez niego włączone w zakres niniejszej umowy wyłącznego przedstawicielstwa.

1. **Zadania i obowiązki Przedsiębiorcy**

2.1 Przedsiębiorca w miarę swoich możliwości będzie wspierać Agenta w jego działalności. W szczególności udostępni on Agentowi bezpłatnie wszelkie niezbędne dokumenty jak wzory, cenniki, warunki umowy, ogólne warunki umowy (OWU), formularze zamówień itp. oraz udzieli mu we właściwym czasie wszelkich niezbędnych informacji.

2.2 Przedsiębiorca poinformuje Agenta o zmianach cenowych co najmniej \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ miesiące/y przed ich wejściem w życie.

2.3 Przedsiębiorca poinformuje Agenta w formie pisemnej w ciągu 7 dni kalendarzowych o odmowie zawarcia umowy, przy której pośredniczył Agent. Jeżeli nie nastąpi to w ciągu 7 dni kalendarzowych, umowę tę uznaje się za przyjętą.

2.4 Jeżeli Przedsiębiorca stwierdzi, że jego możliwości zawierania umów uległy znacznemu ograniczeniu w stosunku do wcześniejszych przewidywań Agenta wynikających ze znanych mu okoliczności, w szczególności na podstawie dotychczasowego zakresu działalności handlowej Przedsiębiorcy, jak i przewidywań wynikających z informacji Przedsiębiorcy, jest on zobowiązany niezwłocznie po rozpoznaniu takich okoliczności do powiadomienia o tym fakcie Agenta. Jeżeli takie powiadomienie nie zostanie dokonane lub nastąpi ono z opóźnieniem, Agentowi przysługuje bez ograniczeń prowizja za pośrednictwo w zleceniach, nawet jeżeli Przedsiębiorca tychże zleceń nie przyjmie.

2.5 Przedsiębiorca jest zobowiązany do niezwłocznego poinformowania Agenta o wszelkiej korespondencji z klientami jak i o potwierdzeniach zleceń, fakturach, dostawach itp., wraz z udostępnieniem mu kopii odnośnych dokumentów. Przedsiębiorca jest również zobowiązany do poinformowania Agenta o wszelkiej korespondencji z osobami trzecimi, o ile dotyczy ona terenu, który leży w gestii Agenta.

2.6 Przedsiębiorca jest zobowiązany do niezwłocznego poinformowania Agenta o niedotrzymaniu przez któregoś z klientów uzgodnionego terminu płatności.

2.7 Miejscem wykonania umowy w zakresie działalności partnerskiej jest siedziba Agenta.

1. **Zadania i obowiązki Agenta**

3.1 Agent świadczący usługi pośrednictwa jest zobowiązany do ochrony interesów Przedsiębiorcy z zachowaniem należytej staranności i rzetelności.

3.2 Agent jest zobowiązany do poinformowania Przedsiębiorcy o wszelkich znanych mu okolicznościach, które mogłyby podważyć zdolność kredytową któregoś z klientów. Jeżeli Przedsiębiorca stwierdzi fakt naruszenia tego obowiązku, to na nim spoczywa ciężar dowodu. Agent w żadnym razie nie ponosi jakiejkolwiek odpowiedzialności za niezapłacone faktury lub upadłość klienta.

3.3 Podczas wykonywania swojej działalności na rzecz Przedsiębiorcy Agent jest uprawniony do korzystania z usług właściwych osób.

1. **Klienci**

4.1 Obsługę wszystkich klientów znajdujących się na terenie objętym umową, z którymi istnieją już stosunki handlowe, Przedsiębiorca przekaże Agentowi. Dane ich wymieniono w zestawieniu zawierającym każdorazowy obrót roczny przedsiębiorstwa i będącym integralną częścią niniejszej umowy (dotychczasowi klienci). Klientów niewymienionych w tym zestawieniu nie uważa się za dotychczasowych klientów przedsiębiorstwa.

4.2 Jeżeli Agent znacznie rozszerzy pod względem obrotów wcześniej istniejące stosunki handlowe z dotyczasowymi klientami, uważa się ich za klientów nowych, niezależnie od tego, czy zwiększenie obrotów nastąpiło w zakresie tych samych towarów, które klient handlowy nabywał wcześniej, czy też nowych towarów.

1. **Wyłączenie odpowiedzialności**

5.1 Przedsiębiorca gwarantuje Agentowi przestrzeganie wszystkich obowiązujących na terenie przedstawicielstwa przepisów prawnych mających na celu ochronę konsumentów, które dotyczą właściwości, oznaczenia i opakowania towarów. Przedsiębiorca gwarantuje również, że w wyniku produkcji i dystrybucji produktów objętych umową nie dojdzie do naruszenia prawa patentowego, prawa do ochrony wzorów przemysłowych, ochrony marki (znaków towarowych) lub praw autorskich osób trzecich.

5.2 Przedsiębiorca zobowiązuje się do nieobciążania Agenta odpowiedzialnością z tytułu roszczeń odszkodowawczych i pozwów w wyniku wszelkich możliwych naruszeń prawa patentowego, prawa do ochrony wzorów przemysłowych, ochrony marki (znaków towarowych) lub praw autorskich. Jeżeli w związku z takimi naruszeniami osoby trzecie wysuną roszczenia wobec Agenta, wszystkie niezbędne koszty poradnictwa prawnego, koszty procesowe i inne oraz nakłady poniesione na obronę przed roszczeniami obciążą Przedsiębiorcę. Przedsiębiorca jest zobowiązany do niezwłocznego i bezpłatnego udostępnienia Agentowi wszystkich dokumentów i informacji niezbędnych do obrony przed roszczeniami. Dotyczy to również roszczeń z tytułu wadliwości produktów wytwarzanych lub dystrybuowanych przez Przedsiębiorcę (odpowiedzialność za produkt).

1. **Zwrot kosztów**

6.1 Agentowi przysługuje prawo do zwrotu kosztów poniesionych w ramach wykonywania działalności na zlecenie Przedsiębiorcy, takich jak opłaty za przesyłki pocztowe, telegramy, rozmowy telefoniczne zamiejscowe, walizki na próbki produktów itp. Przedsiębiorca zwróci te koszty Agentowi.

6.2 Ponadto Przedsiębiorca zwróci Agentowi następujące koszty i wydatki: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_.

6.3 Na poczet dalszych wydatków poniesionych w ramach działalności w interesie Przedsiębiorcy Agent otrzyma od Przedsiębiorcy stały dodatek z tytułu kosztów wynoszący \_\_\_\_\_\_ euro miesięcznie.

**7. Prowizja**

7.1 Za wszystkie umowy, w których Agent uczestniczył bezpośrednio lub pośrednio, otrzyma on od Przedsiębiorcy prowizję w wysokości \_\_\_\_\_\_\_\_ %, słownie \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ procent, doliczając obowiązujący podatek VAT od wartości zamówienia netto przed odliczeniem ewentualnych upustów.

7.2 Agent nabywa prawo do prowizji z chwilą, gdy umowa, przy której pośredniczył lub którą zawarto w inny sposób, powoduje skutki prawne, a przynajmniej, gdy Przedsiębiorca zrealizuje umowę lub gdy Przedsiębiorca powinien był zrealizować umowę lub gdy klient zrealizował umowę poprzez spełnienie swojego świadczenia.

**8. Rozliczenie prowizji**

8.1 Za każdy miesiąc, najpóźniej do ostatniego dnia następnego miesiąca, Przedsiębiorca przekazuje Agentowi rozliczenie przysługującej prowizji zgodnie z zasadami przedstawionymi w powyższym ustępie. Do rozliczenia prowizji należy załączyć zgodny z przepisami wyciąg z ksiąg rachunkowych (zawierający nazwisko, adres klienta, datę, przedmiot i zakres świadczenia i rachunku, cenę jednostkową i cenę całkowitą, faktyczną cenę i otrzymane płatności) oraz odpowiednie kopie faktur.

8.2 Kwota prowizji przysługująca Agentowi zgodnie z rozliczeniem jest płatna ze skutkiem natychmiastowym. Zawyżenie lub zaniżenie prowizji zostanie uwzględnione w kolejnym rozliczeniu. W rozliczeniu prowizji nie uwzględnia się rabatów, upustów lub innych obniżek cen udzielonych po zawarciu umowy. Miejscem wykonania umowy jest siedziba Agenta.

8.3 Prawo do prowizji nie ma zastosowania, jeżeli dojdzie do uzyskania pewności co do tego, że umowa pomiędzy klientem a Przedsiębiorcą nie zostanie zrealizowana z przyczyn nie leżących po stronie Przedsiębiorcy. W przypadku opóźnień w płatnościach klienta Przedsiębiorca jest zobowiązany jednak do udowodnienia poprzez faktyczne postępowanie procesowe i wykonawcze, że podjął wszelkie możliwe i zasadne działania w celu realizacji umowy.

**9. Okres obowiązywania i rozwiązanie umowy**

9.1 Niniejsza umowa obowiązuje od dnia \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ i zostaje zawarta na czas nieokreślony.

9.2 Niniejsza umowa przestanie obowiązywać dopiero po rozwiązaniu jej przez jedną ze stron, ze skutkiem na koniec miesiąca kalendarzowego, w pierwszym roku obowiązywania umowy z zachowaniem 1-miesięcznego okresu wypowiedzenia. Po rozpoczęciu drugiego roku obowiązywania umowy okres wypowiedzenia wynosi 2 miesiące, po rozpoczęciu trzeciego roku obowiązywania umowy – 3 miesiące, po rozpoczęciu czwartego roku – 4 miesiące, piątego roku – 5 miesięcy, szóstego roku i kolejnych lat – 6 miesięcy.

Pismo zawierające wypowiedzenie umowy należy wysłać listem poleconym.

9.3 Obie strony umowy mogą rozwiązać ją w każdej chwili bez zachowania okresu wypowiedzenia, jeżeli uzasadnione jest to ważnym powodem zgodnie z § 22 *austriackiej* Ustawy o agentach handlowych *(HvertrG – Handelsvertretergesetz)* z 1993 r.

**10. Roszczenia odszkodowawcze**

10.1 Agentowi przysługuje odszkodowanie w wysokości rocznego wynagrodzenia (obliczone na podstawie średniej wartości ostatnich 5 lat lub w przypadku krótszego okresu obowiązywania umowy – średniej wartości całego wynagrodzenia), jeżeli umowę rozwiąże Przedsiębiorca lub zaistnieją inne okoliczności wymienione w *austriackiej* Ustawie o agentach handlowych (HVertrG 1993), które uzasadniają to roszczenie.

**11. Obowiązujące prawo i właściwość sądowa**

11.1 Sądem właściwym rzeczowo i miejscowo do rozstrzygania sporów powstałych w wyniku realizacji niniejszej umowy lub z nią związanych, w tym kwestie ważności jej zawarcia, obowiązywania lub nieobowiązywania oraz ewentualnego zakwestionowania niniejszej umowy, jest wyłącznie sąd właściwy dla siedziby Agenta.

11.2 Jeżeli przedsiębiorca nie ma siedziby w UE, Islandii, Norwegii lub Szwajcarii, w odstępstwie od 11.1 obowiązują następujące zasady: Spory powstałe w wyniku realizacji niniejszej umowy lub z nią związane, w tym kwestie ważności jej zawarcia, obowiązywania lub nieobowiązywania oraz ewentualnego zakwestionowania niniejszej umowy, podlegają wyłącznie jurysdykcji Międzynarodowego Sądu Arbitrażowego przy Austriackiej Federalnej Izbie Handlowej w Wiedniu zgodnie z jego Regulaminem Arbitrażowym i Mediacyjnym (Regulamin Wiedeński). Liczba arbitrów wynosi: 1. Miejscem postępowania arbitrażowego jest Wiedeń. Postępowanie prowadzone jest w języku niemieckim.

11.3 Obowiązuje wyłącznie prawo austriackie. Wyklucza się zastosowanie przepisów *austriackiej* ustawy - Prawo prywatne międzynarodowe (IPRG) - oraz innych norm kolizyjnych jak i Konwencji Narodów Zjednoczonych o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów (UN CISG).

**12. Zmiany i uzupełnienia umowy**

12.1 Wszelkie zmiany i/lub uzupełnienia niniejszej umowy – również odstąpienie od wymogu formy pisemnej – wymagają zachowania formy pisemnej. Ewentualne uzgodnienia dodatkowe nie obowiązują.

12.2 Jeżeli jakiekolwiek postanowienia niniejszej umowy okażą się nieważne, niezależnie od przyczyny, nie uchybia to ważności pozostałych postanowień. Nieważne postanowienia zastępuje się innymi postanowieniami jak najbardziej odpowiadającymi celowi niniejszej umowy i interesom stron.

|  |  |
| --- | --- |
| *miejsce*: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | *miejsce*: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| *data*: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | *data*: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| *podpis Agenta* | *podpis Przedsiębiorcy* |