

direktvertrieb.biz

DIE INFORMATION RUND UM DEN DIREKTVERTRIEB
FÜR MITGLIEDER UND FREUNDE VON direktvertrieb.biz

MULTI-LEVEL-MARKETING / KARRIERE / MOTIVATION

DER DIREKT- VERTRIEB IST 25!

Die Interessenvertretung des
Direktvertriebs feierte in der
Salzburgarena das
25-jährige Bestehen.
Und gekommen
sind die Besten.

www.cityfoto.at

Branchenreport
ab sofort unter
www.derdirektvertrieb.at
erhältlich



MEHR SERVICE
für unsere Leser



Der Direktvertrieb



AKTUELLE INFOS ab Seite 09
aus den Landesgremien des Direktvertriebs

Statement

03 Wir sind 25 geworden!

Die Interessensvertretung des Direktvertriebs feierte 25-jähriges Bestehen. Und gekommen sind die Besten.

„Wir haben keine Mühen gescheut, um unseren Gästen eine abwechslungsreiche Mischung aus prominenten Referenten mit den unterschiedlichsten Themen zu bieten. Hochrangige Spitzenfunktionäre der Wirtschaftskammern, politische Europa-Vertreter aus Brüssel und wichtige Kooperationspartner des Direktvertriebs folgten unserer Einladung und zollen uns mit Ihrer Anwesenheit Anerkennung und Respekt“.



KommR Peter Krasser
Bundesgremialobmann
Direktvertrieb

Branchenreport

Der neue Branchenreport ist da!

Auf 32 Seiten mit vielen Grafiken und Analysen gibt er interessierten Direktberatern Einblick in die Branche und ist das Kommunikationsmittel Nr. 1 für die Gremien Direktvertrieb, wenn es um mediale Arbeit oder Kooperationen mit Behörden und Organisationen geht.



Der neue **Branchenreport von Prof. Dr. Michael Zacharias** kann im **Webshop** der WKO zu einem Druckkostenbeitrag bezogen werden. Mehr Infos unter www.derdirektvertrieb.at

WiFi-Lehrgang

WIFI-LEHRGANG

DIREKTVERTRIEB – CHANCE FÜR DIE ZUKUNFT

Informieren Sie sich jetzt über das österreichweite Kursangebot

Die nächsten Termine gehen an den Start:

8. September – Niederösterreich

3. Oktober – Oberösterreich

9. Oktober – Kärnten

3. November – Tirol

6. November – Burgenland

8. November – Wien

10. November – Steiermark

(Alle Angaben ohne Gewähr)

Mehr Information finden Sie im Internet
www.wifi.at



AKTUELLE INFOS

aus den Landesgremien des Direktvertriebs ab Seite 09

WICHTIGE TERMINE AUF EINEN BLICK – Angaben ohne Gewähr, bitte informieren Sie sich ebenfalls beim Veranstalter.

Kalender

2017	WO	THEMA / SEMINAR / VORTRAG	VERANSTALTER	MEHR INFO
laufend	Österreich	„Direktvertrieb – Chance für die Zukunft“ Alle Termine finden Sie unter wifi.at	WIFI	www.wifi.at
20. Juni	Burgenland	EPU-Workshop: Erfolgsfaktoren für EPU, Vortragender: Hans Lackner	LG	Seite 13
22. Juni	Burgenland	EPU-Workshop: Die Kunst, alles unter einen Hut ..., mit Konrad Stuparits	LG	Seite 13
26. Sept.	Burgenland	EPU-Workshop: Was ICH will, schaffe ich! Vortragende: Doris Kastovsky	LG	Seite 13
28. Sept.	Burgenland	EPU-Workshop: Die Kunden im Fokus und die Zahlen im Griff! mit K. Stuparits	LG	Seite 13



02/2017

IMPRESSUM **Medieninhaber, Verleger und Herausgeber** Mag. Johannes Bulgarini Verlag und Werbeagentur, 3053 Laaben, Gföhl 8 **Redaktion und Anzeigenverwaltung** Telefon +43/650/9227918 **Layout/Grafik** Mag. Johannes Bulgarini Werbeagentur **Druck** Universal Druckerei 8700 Leoben **Jahresabo Inland** € 20,- **Jahresabo Ausland** € 28,- **Für den Inhalt verantwortlich** Der in den Beiträgen veröffentlichte Inhalt stellt die Meinung der Autorin/des Autors dar und muss sich mit der Meinung der Redaktion nicht decken. Auch wenn aus Gründen der Textautonomie zum Teil auf weibliche Formen verzichtet wurde, beziehen sich alle personenbezogenen Formulierungen auf weibliche und männliche Personen. Für den Inhalt in Inseraten haftet der Inserent **Blattlinie** Unabhängiges & informatives Fachjournal **Offenlegung nach § 25/4 MG** für den persönlichen Nutzen der Freunde und Abonnenten von direktvertrieb.biz sowie aktive Mitglieder der Landesgremien des Direktvertriebs/WKO.

Dieses Werk ist urheberrechtlich geschützt. Die dadurch begründeten Rechte, insbesondere die der Übersetzung, des Nachdrucks, der Entnahme von Texten, Abbildungen und Tabellen, der Funksendung, der Mikroverfilmung oder Vervielfältigung auf anderen Wegen und der Speicherung in Datenverarbeitungsanlagen bleiben, auch bei nur auszugsweiser Verwertung, vorbehalten. Fotos: Dreamstime, diverse Imagefotos im Innenteil: Diamond. Copyright Mag. Johannes Bulgarini Verlag und Werbeagentur, Gföhl 8, 3053 Laaben, 2017.

Fotos: cityfoto.at



KommR Peter Krasser
Bundesgremialobmann

Statement

Wir sind 25 geworden!

Interessensvertretung des Direktvertriebs feierte 25-jähriges Bestehen. Österreichische DirektberaterInnen mit Standing Ovations beim TOP-Event des Jahres

Unter tosendem Applaus und Standing Ovations entließ Jörg Löhr, ehemaliger deutscher Handballnationalspieler und Europas Persönlichkeitstrainer Nr. 1, die rund 3.000 DirektberaterInnen und Freunde des Direktvertriebs in den Abend des 29. April 2017. Aus allen Ecken Österreichs waren die Teilnehmer des Gipfeltreffens angereist, um das 25-jährige Jubiläum der Gremien des Direktvertriebs der Wirtschaftskammer Österreich im großartigen Ambiente der Salzburgarena zu feiern.

Wir haben keine Mühen gescheut, um unseren Gästen eine abwechslungsreiche Mischung aus prominenten Referenten mit den unterschiedlichsten Themen zu bieten. Hochrangige Spitzenfunktionäre der Wirtschaftskammern, politische Europa-Vertreter aus Brüssel und wichtige Kooperationspartner des Direktvertriebs folgten unserer Einladung und zollen uns mit Ihrer Anwesenheit Anerkennung und Respekt, betonte KommR Peter Krasser, Bundesgremialobmann des Direktvertriebs. „Ich bedanke mich besonders bei allen Mitarbeitern und Funktionären für die Unterstützung bei der aufwendigen Organisation dieses Events, besonders bei **KommR Erwin Stuprich** als Koordinator.“

Die Veranstaltung, durch die die charmante Moderatorin **Bettina Kerschbaumer-Schramek** führte, startete nach einer herzlichen Begrüßung der Anwesenden und Ehrengäste durch Obmann Krasser mit einem Rundumblick auf den Direktvertrieb. Der Präsident der gastgebenden Wirtschaftskammer Salzburg **KommR Konrad Steindl**,



Rund 3.000 Direktberaterinnen und Direktberater sowie Freunde des Direktvertriebs feierten das 25-jährige Bestehen der Gremien des Direktvertriebs der Wirtschaftskammer Österreich in der Salzburgarena. Mit Shuttlebussen aus ganz Österreich konnten die Besucher zu dieser einzigartigen Großveranstaltung anreisen, wo Top-Referenten für einen spannenden Nachmittag sorgten. Persönlichkeiten aus Politik und Wirtschaft zollten dem Direktvertrieb Respekt und Anerkennung.

der Bundesspartenobmann des österreichischen Handels **KommR Peter Buchmüller** und der Europa-parlamentsabgeordnete MEP **Dr. Paul Rübiger** brachten dem Publikum ihre persönliche Sichtweise auf die Erfolgsgeschichte des Direktvertriebs nahe. Nicht nur im Bundesland Salzburg, sondern im ganzen österreichischen Handel ist der Direktvertrieb als alternativer Vertriebszweig nicht mehr wegzudenken. Ebenso in Europa und noch mehr in der ganzen Welt ist der Direktvertrieb ein wachsender Wirtschaftsfaktor.

Im Anschluss präsentierte die Vizepräsidentin der Wirtschaftskammer Österreich **Mag. Ulrike Rabmer-Koller**, welche Leistungen und Erfolge die Wirtschaftskammern für die DirektberaterInnen als Ein-Personen-Unternehmen und speziell für Frauen im Direktvertrieb erbringen. Bürokratieabbau sowie Unterstützung im Sozialversicherungs- und Steuerrecht sind wesentliche Punkte, die sich die Wirtschaftskammern auf die Fahnen geschrieben haben. Besonders erfreut zeigte sie sich

von der Tatsache, dass ca. 75 % der im Direktvertrieb Tätigen Frauen sind, was die gute Vereinbarkeit von Beruf und Familie in dieser Branche deutlich macht.

In seinem Statement machte der damalige Staatssekretär im Bundesministerium und heutige Wirtschaftsminister **Dr. Harald Mahrer** Interessierten am Direktvertrieb Mut, den Start in die Selbstständigkeit zu wagen. Rund 60 Prozent aller heimischen Unternehmen sind Ein-Personen-Unternehmen (EPU), also Chef und Mitarbeiter in einer Person. Mahrer machte klar: „Der Großteil der EPU entscheidet sich bewusst für die Selbstständigkeit, um sich ein erfülltes Arbeitsleben mit Entscheidungsfreiheit zu verwirklichen. Dies spiegelt sich in den TOP-Gründungsmotiven wieder: flexiblere Zeiteinteilung, Selbstverwirklichung oder die bessere Vereinbarkeit von Beruf und Familie.“ Mahrer bescheinigt dem Direktvertrieb auch in Zeiten zunehmender Digitalisierung eine

Fortsetzung Seite 04



Prof. Dr. Michael Zacharias hält die Laudatio auf KommR Erwin Stuprich, der vom Bundesgremium den **Goldenen Ehrenring des Direktvertriebs** überreicht bekommt.
V.l.n.r.: Prof. Michael Zacharias, KommR Erwin Stuprich und Bundesgremialobmann KommR Peter Krasser.

Foto: cityfoto.at, Roland Pelzl

stabile Zukunft, „denn egal, ob eine Ware von menschlicher Hand oder von Robotern gebaut wird, der Direktvertrieb stillt die Sehnsucht des Menschen nach vertrauensvollem zwischenmenschlichem Kontakt.“

Mit besonderem Beifall würdigten die Veranstaltungsteilnehmer die Leistungen von verdienstvollen Funktionären, welche mit der **Goldenen Ehrennadel des Direktvertriebs** ausgezeichnet wurden: **Sonia Sagmeister**, Obfrau des Landesgremiums Salzburg, **Karl Breuer**, Obmann des Landesgremiums Oberösterreich, **Wolfgang Emberger**, Obmann des Landesgremiums Tirol und **Johann Siller** als dessen ehemaliger Stellvertreter. Einen Höhepunkt stellte die Verleihung des **Goldenen Ehrenrings des Direktvertriebs** an **KommR Erwin Stuprich** dar.

Eingebettet in die Wohlklänge der Geigerinnen des **Rondo Vienna** präsentierte **Prof. Dr. Michael Zacharias**, langjähriger wissenschaftlicher Begleiter der Gremien des Direktvertriebs, die neuesten Fakten und Zahlen aus einer kürzlich erfolgten Branchenumfrage, an welcher über 1.700 aktive DirektberaterInnen teilnahmen. Mit besonderer Freude erfuhren die Gremien Direktvertrieb aus den Rückmeldungen, dass die Mit-

glieder eine Gesamtzufriedenheit mit der Arbeit ihrer Interessensvertretung von 82% (sehr zufrieden bzw. zufrieden) zeigen.

Die Digitalisierung ist auch im Direktvertrieb kein Fremdwort. Der Internet-Marketing-Experte **Sanjay Sauldie** gab für jedermann verständliche Impulse für strategische Online-Positionierung und Internet-



Die musikalische Begleitung übernahmen an diesem Nachmittag **Barbara Helfgott** mit den Geigerinnen des **Rondo Vienna** und sorgten mit ihren schwungvollen Melodien in den kurzen Pausen ebenfalls für Aufmerksamkeit.

Foto: cityfoto.at, Roland Pelzl

marketing. Bildhaft zeigte er Beispiele bekannter innovativer Unternehmen auf. Neueste digitale Trends lassen sich auch bei kleinen Firmen umsetzen, wenn man die wesentlichen Gesetzmäßigkeiten des digitalen Marketings kennt, die auf den menschlichen Grundbedürfnissen: Aufmerksamkeit – Anerkennung – Selbstdarstellung aufbauen.

Einen unterhaltsamen Spiegel hielt der temperamentvolle Körpersprache-Experte **Stefan Verra** dem

Publikum vor. Gerade die non-verbale Sprache ist ein wesentlicher Faktor im Verkaufsgespräch oder bei der Warenpräsentation und sie entscheidet im ersten Augenblick über Sympathie oder Antipathie, noch bevor das erste Wort gesprochen wird. Das bewusste Erkennen von Signalen des Gegenübers und das Eingehen auf dessen Bedürfnisse ist ein Geheimnis erfolgreicher DirektberaterInnen.

„Mobil.modern.menschlich“ lautet der Slogan des österreichischen Direktvertriebs. Mobilität haben die zahlreichen zum Event angereisten Gäste mehr als deutlich gemacht. Modernität zeigt das riesige Potenzial, das sich an den rasant wachsenden Umsätzen weltweit zeigt. Die Menschlichkeit im Direktvertrieb hingegen offenbart sich nicht nur in der Kom-

munikation mit den Menschen, sondern vor allem an sozialen Projekten, wie die Kooperation mit dem Kinderschutz-Verein „**Die Möwe**“ oder dem Verein „**Selbstbewusst**“, an welche die Veranstaltungsteilnehmer großzügig spendeten.

Ich wünsche Ihnen weiterhin viel Erfolg und einen schönen Sommer

Ihr
Peter Krasser

Das war das Gipfeltreffen



Unter dem Motto „Mit den Besten für die Besten“ stand das Gipfeltreffen des Direktvertriebs am 29. April 2017 anlässlich des 25-jährigen Jubiläums in der Salzburgarena. Rund **3.000 Besucher** folgten der Einladung der WKO Interessenvertretung des Direktvertriebs und erlebten ein Event der Sonderklasse mit den besten Vortragenden aus Europa: **Prof. Dr. Michael Zacharias**, Internet-„Guru“ **Sanjay Sauldie**, Körpersprache-Experte **Stefan Verra** und Persönlichkeitstrainer **Jörg Löhr**.





Persönlichkeitstrainer Jörg Löhrl begeisterte mit einem Feuerwerk an Motivation und Inspiration.



Direktvertriebs-Funktionäre der WKO, die unermüdlich im Einsatz für ihre Mitglieder da sind. Die Ergebnisse der Studie des Branchenreports „beweisen“ das eindrucksvoll: 82 % aller Mitglieder sind mit ihrer Vertretung zufrieden bzw. sehr zufrieden.

Bettina Kerschbaumer-Schramek beim Talk mit (l) Konrad Steindl, Präsident der Wirtschaftskammer Salzburg, Paul Rübiger, Mitglied des Europäischen Parlaments (m) und Peter Buchmüller, Obmann Bundessparte Handel (r)



Fotos: cityfoto.at



Bundesobmann-Stellvertreter Erwin Stuprich zeigte sich hoch zufrieden und freute sich über die zahlreich erschienenen Ehrengäste. „Wenn sich bei unserem Gipfeltreffen Entscheidungsträger aus Politik und Wirtschaft, wie BM Harald Mahrer, die Vizepräsidentin der WKÖ Ulrike Rabmer-Koller, MEP Paul Rübiger, Präsident Konrad Steindl, Obmann Peter Buchmüller ein Stell dich ein geben, zeigt das deutlich die enorme Bedeutung des Direktvertriebs in der heimischen Wirtschaft“. Hier am Foto mit den Spitzenfunktionären aus Salzburg.



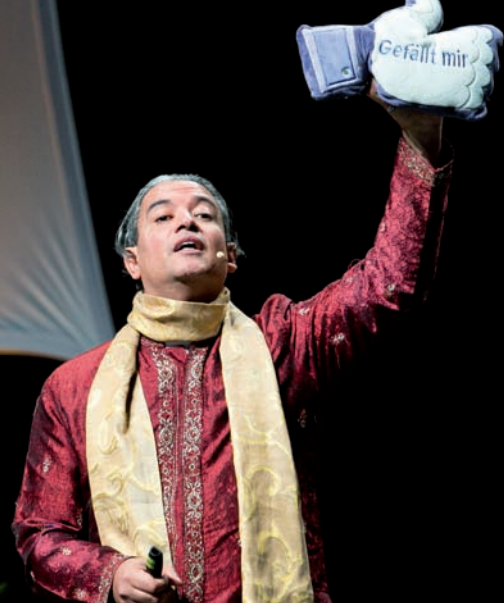
Den Besuchern am Mega-Event „Gipfeltreffen Direktvertrieb“ wurde der Branchenreport kostenfrei überreicht.



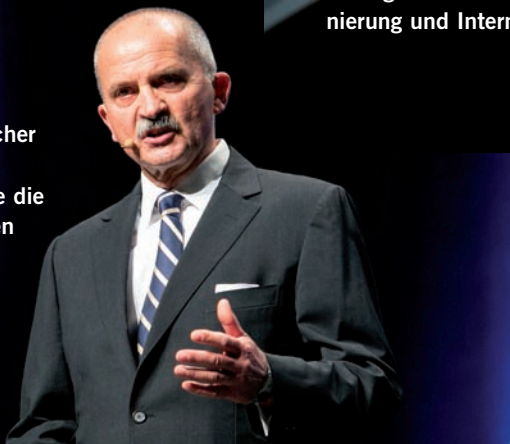
Einen unterhaltsamen Spiegel hielt der temperamentvolle Körpersprache-Experte Stefan Verra dem Publikum vor. Gerade die nonverbale Sprache ist ein wesentlicher Faktor im Verkaufsgespräch.

Gipfeltreffen Direktvertrieb 2017 Mit den Besten. Für die Besten.

Die Digitalisierung ist auch im Direktvertrieb kein Fremdwort. Der Internet-Marketing-Experte **Sanjay Saudie** gab für jedermann verständliche Impulse für strategische Online-Positionierung und Internetmarketing.



Michael Zacharias, langjähriger wissenschaftlicher Begleiter der Gremien des Direktvertriebs, präsentierte die neuesten Fakten und Zahlen aus der kürzlich erfolgten Branchenumfrage.



Mit besonderem Stolz überreichte der Bundesgremialobmann des Direktvertriebs **Peter Krasser** im Rahmen des Gipfeltreffens das erste druckfrische Exemplar des neuen **Branchenreports Direktvertrieb 2017** an **Peter Buchmüller**, Bundesspartenobmann der Bundessparte Handel.



Für besondere Verdienste um die Branche erhielten **Sonia Sagmeister**, LGO Salzburg, **Wolfgang Emberger**, LGO Tirol, **Karl Breuer**, LGO Oberösterreich und **Johann Siller** die Goldene Ehrennadel des Direktvertriebs. **Erwin Stuprich** wurde der Goldene Ehrenring von BGO **Peter Krasser** (r) überreicht. Laudator war **Michael Zacharias** (l).

Otmar Körner, Geschäftsführer des Bundesgremiums Direktvertrieb mit **Barbara Postl**, GF Landesgremium Oberösterreich

BM **Harald Mahrer** machte Interessierten am Direktvertrieb Mut, den Start in die Selbstständigkeit zu wagen. Rund 60 % aller heimischen Unternehmen sind Ein-Personen-Unternehmen (EPU), also Chef und Mitarbeiter in einer Person.



Die Menschlichkeit im Direktvertrieb offenbart sich nicht nur in der Kommunikation mit den Menschen, sondern vor allem an sozialen Projekten, wie die Kooperation mit dem Kinderschutz-Verein **"Die Möwe"** und dem Verein **"Selbstbewusst"**, an welche die Veranstaltungsteilnehmer großzügig spendeten.

Die Vizepräsidentin der Wirtschaftskammer Österreich **Ulrike Rabmer-Koller** betonte, welche Leistungen und Erfolge die Wirtschaftskammern für die Direktberater als Ein-Personen-Unternehmen und speziell für Frauen im Direktvertrieb erbringen.



Gipfeltreffen Direktvertrieb 2017 Mit den Besten. Für die Besten.



KommR Peter Krasser, Bundesgremialobmann Direktvertrieb, freute sich über den Besucher-Ansturm in der Salzburgarena.

„Wir haben keine Mühen gescheut, um unseren Gästen eine abwechslungsreiche Mischung aus prominenten Referenten mit den unterschiedlichsten Themen zu bieten. Hochrangige Spitzenfunktionäre der Wirtschaftskammern, politische Europa-Vertreter aus Brüssel und wichtige Kooperationspartner des Direktvertriebs folgten unserer Einladung und zollen uns mit Ihrer Anwesenheit Anerkennung und Respekt“, betonte **Peter Krasser**, Bundesgremialobmann des Direktvertriebs. „Ich bedanke mich besonders bei allen Mitarbeitern und Funktionären für die Unterstützung bei der aufwendigen Organisation dieses Events, besonders bei **Erwin Stuprich** als Koordinator.“



Sabine Holzer und **Hans Harrer**, Sanat der Wirtschaft

Begeisterte Besucher der 25-Jahr-Feier in der Salzburgarena



Links: BM **Harald Mahrer** mit oberösterreichs Geschäftsführerin **Barbara Postl** und **Barbara Thaler**, Vizepräsidentin WK Tirol

Paul Rübiger, Mitglied des Europäischen Parlaments

Burgenländische Spartenobfrau **Andrea Gottweis** und **Johannes Bauer** mit seinen Stellvertretern in prominenter Gesellschaft



Konrad Steindl, Präsident der Wirtschaftskammer Salzburg



Ulrike Rabmer-Koller mit LGO Oberösterreich **Karl Breuer (I)** und BGO-Stellvertreter **Erwin Stuprich**



Barbara Thaler und **Wolfgang Emberger** mit „seinem“ Team aus Tirol





Paul Rübiger mit Susanne und Hermann Pühringer, Kammerdirektor-Stv., WK-Oberösterreich

Peter Buchmüller, Obmann Bundessparte Handel

Besucher bekamen den druckfrischen Branchenreport 2017



Margarete Mitterböck, LGO-Stv. Niederösterreich mit Gatten



Sylke Weigelt-Okrasa und Karin Neiber vom Bundesgremium Direktvertrieb



V.l.n.r.: Hermann Pühringer, Paul Rübiger, Ulrike Rabmer-Koller, Harald Mahrer, Barbara Postl, Erwin Stuprich, und Karl Breuer



V.l.n.r.: Konrad Steindl, Sonia Sagmeister, Johann Höflmaier, Julia Peham-Zver, Peter Buchmüller, Sissy Szuchar und Michael Zacharias

Neue Medien erfolgreich auch geschäftlich nützen

Mit zwei WIFI-Seminaren bot das Landesgremium Steiermark interessierten Mitgliedern Einblick in die Möglichkeiten der sozialen Medien, vor allem auch was die sinnvolle Nutzung im geschäftlichen Bereich betrifft.

Neben den grundsätzlichen Überlegungen, wozu Social Media, welche Plattformen zur Verfügung stehen, welche davon für den Direktvertrieb überhaupt Sinn machen, ging es vor allem um die Umsetzbarkeit im Direktvertrieb und um die sinnvolle Nutzung von Facebook.

DI Dr. Gerald Binder, selbstständiger Trainer und Berater für Medien, Kommunikation und Projektmanagement. Seit 2011 unterrichtet er Social Media am WIFI Graz und unterstützt KMUs bei ihren ersten Schritten in die Social Media-Welt.



TeilnehmerInnen an einem der beiden Seminare des Direktvertriebs am WIFI Graz.



Direkt aus dem Landesgremium STEIERMARK



KommR Peter Krasser
Landesgremialobmann Steiermark

Seminarleiter **DI Dr. Gerald Binder** konnte als Experte der Neuen Medien wertvolle Tipps geben und ermunterte die TeilnehmerInnen, Social Media auch im geschäftlichen Umfeld zu nutzen – aber richtig.



Körblergasse 111-113
8021 Graz
Tel: 0316/601-585
Fax: 0316/601-9290



Karl Breuer
Landesgremialobmann
Oberösterreich

Mittagstalk mit Prof. Dr. Michael M. Zacharias

Direkt aus dem Landesgremium
OBERÖSTERREICH

„Die neuesten Trends im Direktvertrieb“ Sonderauswertung Oberösterreich

Am 1. Juni 2017 war **Prof. Dr. Michael M. Zacharias**, emeritierter Professor der Hochschule Worms, zu Gast im Direktvertrieb und präsentierte vor rund 70 Direktberaterinnen und Direktberatern die **neuesten Trends im Direktvertrieb in Oberösterreich** im Vergleich zum Bundesdurchschnitt.



Der bereits legendäre Mittagstalk fand im WIFI Linz, Panoramasaal, statt.

Basis dieser Sonderauswertung ist der im Auftrag des Bundesgremiums Direktvertrieb der WKO von Prof. Dr. Michael M. Zacharias erstellte Branchenreport Direktvertrieb 2017, der in einer Zusammenfassung als Broschüre für Gesamt-Österreich veröffentlicht wurde.

Der aktuelle Branchenreport soll jede Direktberaterin und jeden

Direktberater bei der täglichen Arbeit unterstützen: einerseits im Gespräch mit Kunden als Information und Hinweis auf die Reichweite der Verbreitung und Nachhaltigkeit dieses Vertriebsweges, andererseits insbesondere zur Ansprache potentieller Interessenten, die darin eine Chance für den Einstieg in ein attraktives Berufsfeld erkennen können.

Im Anschluss an den Vortrag konnten die Teilnehmer das Gehörte am Netzwerkbuffet diskutieren.

Zur Person:

Prof. Dr. Michael M. Zacharias zählt zu den renommiertesten Wissenschaftlern im Direktvertrieb. Seit Anfang der 90er Jahre beschäftigt er sich an der Fachhochschule Worms mit diesem Thema. In einer Reihe von nationalen und internationalen Studien sowie



Branchenkennner und Herausgeber der Studie Prof. Dr. Michael M. Zacharias beim Mittagstalk

Publikationen über diesen dynamischen Vertriebsweg hat er vielen Menschen neue Berufschancen aufgezeigt. Er ist ein gefragter Redner auf Veranstaltungen der Branche.



Prof. Dr. Michael M. Zacharias (r) mit dem Organisationsteam der Veranstaltung (v. l.): Obmann Karl Breuer, Bundesobmann-Stv. Erwin Stuprich und Geschäftsführerin Barbara Postl.

Überreichung der **WIFI-Zertifikate**

Im Rahmen des Mittagstalks am 1. Juni 2017 gratulierte der OÖ Direktvertrieb „ausgezeichneten“ Direktberaterinnen und Direktberatern

Ein Höhepunkt im Rahmen des Mittagstalks am war die Überreichung der **Zertifikate** an die Absolventinnen und Absolventen des Branchen-Lehrganges „Direktvertrieb – Chance für die Zukunft“ durch **Professor Dr. Michael M. Zacharias** gemeinsam mit Obmann Karl Breuer und Bundesobmann-Stv. KommR Erwin Stuprich.

„Von einem ausgezeichneten Direktberater profitieren nicht nur die Kunden, sondern sie leisten auch einen wesentlichen Beitrag zur Imagesteigerung der Branche. Daher ist es uns ein besonderes Anliegen, die Teilnehmerzertifikate im Rahmen dieser Veranstaltung zu überreichen“ so Landesgremialobmann **Karl Breuer**.

Zusätzlich gratuliert das Landesgremium Direktvertrieb den Ausgezeichneten in Form eines persönlichen kostenlosen Inserates in den TIPS, Oberösterreichs größter Wochenzeitung.

Fortsetzung Seite 11



Hessenplatz 3
4010 Linz
Tel: 05 90 909/4332
Fax: 05 90 909/4339



Im Rahmen des Mittagstalks am 1. Juni 2017 gratulierte der OÖ Direktvertrieb „ausgezeichneten“ Direktberaterinnen und Direktberatern.
V.l.: Karl Breuer, Barbara Postl, Laudator Prof. Michael Zacharias und Erwin Stuprich (r) freuen sich mit den „ausgezeichneten“ Direktberaterinnen und Direktberatern.

Die Absolventen des
WIFI-Lehrganges sind:

- BAUER Anita, Altmünster
- BÖHM Jacqueline, Auroldmünster
- COTA Karolina, Hartkirchen
- FELBER Elke, Pucking
- KOGLER Peter Alexander, Alkoven
- LEITNER Birgit Helga, Leonding
- MALZNER Günter, Buchkirchen
- PRIGLHOFER Manuela, Eberstalzell
- RIENER Karl, St. Peter/Au
- ROSSGATTERER Rebekka
- WEIERMAYER Mario, Pucking

Wir gratulieren sehr herzlich!

Direkt aus dem
Landesgremium
OBERÖSTERREICH



Hessenplatz 3
4010 Linz
Tel: 05 90 909/4332
Fax: 05 90 909/4339

Verleihung der Goldenen Ehrennadel an den Tiroler Johann Siller

Direkt aus dem
Landesgremium TIROL

Im Rahmen des kürzlich in der Salzburgerarena stattgefundenen Großevents „25 Jahre Direktvertrieb“ mit mehreren Tausend TeilnehmerInnen, durften neben spannenden Vorträgen auch Ehrungen lang verdienster Mitglieder nicht fehlen.

Dabei wurden auch zwei Tiroler Funktionäre der ersten Stunde ausgezeichnet. Neben Landesgremialobmann **Wolfgang Emberger** erhielt **Johann Siller** als ehemaliger Landesobmann-Stellvertreter sowie langjähriges engagiertes Ausschussmitglied die **Goldene Ehrennadel des Direktvertriebs**. Überreicht wurde diese vom Bundesgremialobmann **KommR Peter Krasser** unter Applaus der rund 3.000 Gäste.

Hervorzuheben ist Johann Sillers außerordentliches Engagement, das er seit 1990 im Gremium gezeigt hat, wobei er sich auch auf Bundesebene sowie im EPU-Ausschuss für die Belange der Branche eingesetzt hat.



Für sein außergewöhnliches Engagement erhielt Johann Siller die **Goldene Ehrennadel des Direktvertriebs**.
Foto: Blickfang Photographie

Der geborene Stubai lernte den DV im Jahre 1985 kennen und hatte stets das Wachstumspotenzial vor Augen. Aktive Mitgestaltung und eine Verbesserung der Rahmenbedingungen für alle Direktberater, waren ihm immer ein großes Anliegen.

Deshalb sind wir uns sicher, dass er auch weiterhin in die Zukunft von Menschen investieren und dadurch weitere eigenständige, mutige und kreative Unternehmer fördern wird.

Wir danken Hans recht herzlich für seine besonderen Verdienste und hoffen, dass er uns mit seinen Ideen und seiner Begeisterung erhalten bleibt. Im Zuge dessen freuen wir uns über das aktive Mitwirken seiner Frau **Gertraud Siller** im Ausschuss des Gremiums. Denn Networking heißt für beide ... in die Zukunft von Menschen zu investieren!



Wolfgang Emberger
Landesgremialobmann
Tirol



Wilhelm-Greif-Strasse 7
6020 Innsbruck
Tel: 05 90 905/1432
Fax: 05 90 905/51432



Johannes Bauer
Landesgremialobmann
Burgenland

Immer mehr Direktberaterinnen und Direktberater im Burgenland

Direkt aus dem Landesgremium
BURGENLAND

Steigende Mitgliedszahlen im Landesgremium Burgenland

Dass der Direktvertrieb ein höchst attraktives Beschäftigungsfeld mit sehr guten Verdienstmöglichkeiten ist, beweisen die stetig steigenden Mitgliedszahlen im Landesgremium Burgenland. Gab es Ende 2016 noch insgesamt 558 DirektberaterInnen im Burgenland, so stieg deren Anzahl bis Ende März 2017 auf 575 DirektberaterInnen, was einem Plus in der Höhe von 3 % entspricht.

Jedes neue Mitglied mit einer aktiven Gewerbeberechtigung bekommt vom Landesgremium Direktvertrieb Burgenland die sogenannte „Golden Card“ (siehe

Abbildung). Sie ist das Erkennungsmerkmal der Branche. Deren Benutzer bekennt sich zum Leitbild des Direktvertriebs.



Elisabeth Musterfrau

Mitgliedsnummer: 01234567

gültig bis: 12/2019

mobil. modern. menschlich.

Immer mehr Konsumenten fragen nach der „Golden Card“. Diese „Legitimation“ erhält jedes Mitglied mit einer aufrechten Gewerbeberechtigung vom jeweiligen Landesgremium.

Erfolgreiche Direktberaterinnen erzählen

In den nächsten Ausgaben von direktvertrieb.biz werden erfolgreiche Direktberaterinnen und Direktberater gebeten zu erzählen, was die Faszination Direktvertrieb ausmacht und warum sie sich gerade für diesen Berufszweig entschieden haben.

Heute: **Ingrid de Monte** aus Riedlingsdorf

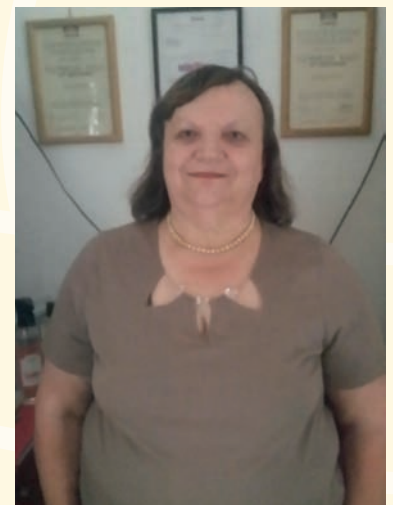
Warum haben Sie sich entschlossen, Direktberaterin zu werden?

Für mich war und ist es nach wie vor entscheidend, meine Kunden gut und vor allem richtig zu beraten. Viele Leute benötigen Hilfe und vertrauen herkömmlichen Produkten nicht mehr. Daher sehe ich es auch als meinen Anspruch, meinen Kunden die Chance zu geben, sich selbst zu helfen.

Fingerspitzengefühl. Da keine Person der anderen gleicht, muss man sich auch auf die unterschiedlichen Charaktere einstellen können. Es ist einfach so, dass soziale Kompetenz immer wichtiger wird, besonders im Direktvertrieb. Ich versuche einfach, jeden Wunsch meiner Kunden zu erfüllen.

Würden Sie die Tätigkeit als Direktberaterin weiterempfehlen?

Auf jeden Fall! Die Produktberatung macht mir extrem viel Spaß. Der Direktvertrieb ist ein interessantes Aufgabenfeld, indem man viele Menschen kennenlernt und sich selbst verwirklichen kann!



Ingrid de Monte ist leidenschaftliche Direktberaterin ... und dort liegen vermutlich auch die Wurzeln ihres Erfolgs.

Was ist das spannende am Direktvertrieb?

Man hat mit vielen verschiedenen Menschen tagtäglich zu tun. Dies benötigt eine gehörige Portion



Robert-Graf-Platz 1
7000 Eisenstadt
Tel: 05 90 907/3320
Fax: 05 90 907/3315

Kostenlose Workshops für Ein-Personen-Unternehmen

Direkt aus dem Landesgremium
BURGENLAND

Ein-Personen-Unternehmen und Kleinbetriebe leisten Großartiges.
Die Wirtschaftskammer Burgenland ist dabei ein starker Partner.

Workshops Juni bis Sept. 2017

Die Kunst, alles unter einen Hut zu bekommen

Vortragender: **Konrad Stuparits**

Wirtschaftskammer Oberwart
22. Juni 2017
18:30 – 20:30 Uhr

Erfolgsfaktoren für EPU Vortragender: **Hans Lackner**

Wirtschaftskammer Oberwart
20. Juni 2017
09:00 – 11:00 Uhr

Die Kunden im Fokus und die Zahlen im Griff! Vortragender: **Konrad Stuparits**

Wirtschaftskammer Oberwart
28. September 2017
18:30 – 20:30 Uhr

Was ICH will, schaffe ich! Vortragender: **Doris Kastovsky**

Wirtschaftskammer Eisenstadt
26. September 2017
18:30 – 20:30 Uhr

Nützen Sie das Angebot der kostenlosen Workshops für Ein-Personen-Unternehmen, bauen Sie Ihre Kompetenz aus und erweitern Sie ihr Netzwerk.

Mehr Info beim Landesgremium.

Nachbericht: Gipfeltreffen 25 Jahre Direktvertrieb

Das burgenländische Landesgremium Direktvertrieb hat gemeinsam mit allen anderen Landesgremien die Veranstaltung 25 Jahre Gipfeltreffen des österreichischen Direktvertriebs am 29. April in der Salzburg-Arena unterstützt.

Vom Landesgremium Burgenland wurde ein Sammelbus der Firma

Komet Reisen organisiert. Zahlreiche burgenländische DirektberaterInnen sowie auch die Obfrau der Sparte Handel im Burgenland, Frau **KommR Andrea Gottweis MSC** haben diese Möglichkeit genutzt und gemeinsam das Gipfeltreffen in Salzburg besucht.

Mit folgendem QR-Code kommen Sie direkt zum **Video des Gipfeltreffens**:



WK Burgenland on Tour – Betriebsbesuche

In den Monaten März und April fanden wieder die WK-Besuchsoffensiven in den Bezirken Oberpullendorf und Oberwart statt.

Das Ziel der Besuchsoffensive ist es, Services und Dienstleistungen der Wirtschaftskammer Burgenland bekannt zu machen und aktuelle Zukunftsthemen für eine wachsende Wirtschaft zu besprechen. „Seit letztem Jahr haben wir Direktberaterinnen und Direktberater in allen Bezirken im Burgenland besucht. Unsere Besuche sollen jedoch nicht nur Informations- und Servicecharakter haben, sondern es besteht seitens der

Mitglieder auch der Wunsch, über Branchengeschehnisse zu plaudern und sich im persönlichen Gespräch auszutauschen“, so **Obmann KommR Johannes Bauer**.

Im Rahmen des Besuches wird auch ein Service-Package der WK Burgenland verteilt, das alle relevanten Informationen zur Branche und den angebotenen Serviceleistungen enthält.



Robert-Graf-Platz 1
7000 Eisenstadt
Tel: 05 90 907/3320
Fax: 05 90 907/3315



Sonia Sagmeister
Landesgremialobfrau
Salzburg

Die Salzburg-Highlights beim Gipfeltreffen

Direkt aus dem
Landesgremium
SALZBURG

**Goldene Ehrennadel des Direktvertriebs für LGO Sonia Sagmeister
2.000 Euro Spende an den Verein Selbstbewusst**

Beim Jubiläumsevent „25 Jahre Direktvertrieb“ in der Salzburgarena wurde Obfrau Sonia Sagmeister die Goldene Ehrennadel für besondere Verdienste um den Direktvertrieb verliehen. Wir gratulieren ihr herzlich zu dieser besonderen Auszeichnung!

*BGO KommR Peter Krasser (r) und
Obmann-Stv. KommR Herbert Lackner (l)
überreichen Landesgremialobfrau Sonia
Sagmeister die Goldene Ehrennadel
für besondere Verdienste
um den Direktvertrieb.*

Foto: cityfoto.at



Ebenfalls beim Jubiläumsevent konnten mit Unterstützung des Landesgremiums Salzburg insgesamt 2.000,- Euro für den Verein Selbstbewusst, der sich gegen sexuellen Kindesmissbrauch einsetzt, gesammelt werden.

*Mit Unterstützung des
Landesgremiums Salzburg
konnte ein Scheck über
2.000 Euro dem Verein
Selbstbewusst überreicht
werden. Herzlichen Dank an
alle Spender.*

*Vlnr: Claudia Zaic, Gunda
Spiluttini, Julia Peham-Zver,
Waltraud Riesner, Martina
Ruemer, Sonia Sagmeister,
Georg Kirchgasser*

Foto: WKS/Peter Sagmeister

Landesgremium Salzburg jetzt auch auf Facebook!

Das LG Salzburg hat jetzt eine eigene Facebook-Seite. Auf dieser Seite werden Sie über Veranstaltungen, neue Entwicklungen im Direktvertrieb und wichtige Informationen auf dem Laufenden gehalten.

Unter www.facebook.com/direktvertriebsalzburg können Sie direkt auf "Gefällt mir" klicken um immer auf dem aktuellen Stand zu sein.



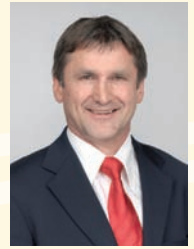
www.facebook.com/direktvertriebsalzburg



Julius-Raab-Platz 1
5027 Salzburg
Tel: 0662/88 88/259
Fax: 0662/88 88/583

Das Landesgremium Kärnten mit Mitgliedern auf dem Weg nach Salzburg zur Jubiläumsveranstaltung

Direkt aus dem Landesgremium **KÄRNTEN**



KommR Franz Theuermann
Landesgremialobmann
Kärnten

Nein, es waren nicht die WAC-Spieler des RZ Pellets WAC aus Wolfsberg die die Jubiläumsfeier in Salzburg unterstützten, sondern das Landesgremium des Direktvertriebs Kärnten. Der Bus war bis auf den letzten Platz ausgebucht! Ein herzliches Dankeschön an **Leopold Busreisen** für die per-

fekt organisierte Reise nicht zuletzt dank der Chauffeurqualitäten des Herrn Leopold.

Das Superevent – 25 Jahre Direktvertrieb – wurde in Salzburg gebührend gefeiert. Neben zahlreichen Vertretern der Politik, wichtigen Kooperationspartnern des

Direktvertriebs und hochrangigen Spitzenfunktionären aus der Wirtschaft war natürlich auch unser Obmann **KommR Franz Theuermann** vor Ort.

Ein voll besetzter Bus am Weg zur Jubiläumsveranstaltung nach Salzburg. Organisiert vom Landesgremium Kärnten, seinem Obmann KommR Franz Theuermann und seinem Team.



Der Direktvertrieb hat sich weltweit auch in wirtschaftlich unsicheren Zeiten hervorragend weiterentwickelt und gibt heute über hundert Millionen Menschen Arbeit und Einkommen, so Obmann Theuermann.

Wirtschaftsexperten bescheinigen dem Direktvertrieb weiterhin ungebrochenes Wachstum: „Zum einen sind Globalisierung, Digitalisierung und Personalisierung, die die

Entwicklung des Handels in der Zukunft prägen werden, im Direktvertrieb bereits sehr gut erfüllt. Zum anderen sind immer mehr Menschen auf der Suche nach neuen Wegen, Selbstverwirklichung und finanzieller Sicherheit und finden diese in den verschiedenen Formen des Direktvertriebs“, meint Franz Theuermann.

Eine gut aufgestellte Interessenvertretung in der Wirtschafts-

kammer sorgt für verbesserte gesetzliche Rahmenbedingungen, gibt Hilfestellung auf dem Weg in die Selbstständigkeit und begleitet mit wertvollen Serviceleistungen die Direktberater auf ihrem Erfolgsweg.

Haben Sie Fragen, Wünsche, Anregungen – wir sind für Sie da! Kontaktieren Sie uns einfach.

Ihr **Franz Theuermann**
Obmann des Landesgremiums
Direktvertrieb Kärnten



Europaplatz 1
9021 Klagenfurt
Tel: 05 90 904/300
Fax: 05 90 904/304

DER DIREKTVERTRIEB – Zukunftschancen in einem Wachstumsmarkt

Auszug aus dem österreichischen **BRANCHENREPORT 2017**
32 Seiten mit vielen Grafiken und Analysen
Jetzt bestellen unter: www.derdirektvertrieb.at

**5 Exemplare:
Druckkostenbeitrag EUR 8,-**



**„Der Direktvertrieb
ist mein Leben und
meine Kunden
profitieren davon!“**

